

Primer cuatrimestre
Cuatrimestre Septiembre - Diciembre 2015
Rúbrica para Evaluar en la Feria de Productos



Profesor: _____ Firma: _____

	No.	Indicador	Equipo 1	Equipo 2	Equipo 3	Equipo 4
Ser	1	Puntualidad al montar stand				
Ser	2	Puntualidad al iniciar sus ventas				
Ser	3	Ortografía de la información que presentan en su stand.				
Ser	4	Atuendo de los miembros del equipo.				
Ser	5	Uniformidad de la vestimenta				
Ser	6	Presentación (peinado, limpieza, etc)				
Saber hacer	7	Postura física al exponer su negocio.				
Saber hacer	8	Seguridad al comunicarse				
Saber hacer	9	El contacto visual con el cliente				
Saber hacer	10	Tono de voz				
Saber	11	Fluidez en el manejo de la información				
Saber	12	Claridad de ideas				
Saber hacer	13	La imagen de su stand es novedosa				
Saber hacer	14	Limpieza del stand				
Saber hacer	15	Orden que mantienen en el stand				
Saber	16	Representación de su idea de negocio				
Saber hacer	17	Producto suficiente expuesto a la venta				
Saber	18	Utilización de los recursos para la venta				
Saber hacer	19	Atención al cliente				
Saber	20	Planeación de la venta				
Saber	21	Argumentos convincentes				
		TOTAL				
		CALIFICACIÓN=(TOTAL*10)/63				

Escala	Puntaje
Muy adecuado	3
Adecuado	2
Poco adecuado	1
Inadecuado	0

No.	Nombre de equipo
1	
2	
3	
4	